

# 宇都宮商工会議所会報



2024  
健康経営優良法人  
Health and productivity

## Contents

- 8 メンバースパーク
- 10 インフォメーション
- 16 藤富郷のクラウドな話
- 17 うつのみやのルーツを探る
- 18 NEXT~会社を次世代に~
- 23 クロスワードパズル

### 今月号の折込

- 倒産防止共済制度
- 宮の磨き上げ&展示会出展支援事業
- 販路拡大支援セミナー
- 市内大学就職担当者との情報交換会
- 新規採用職員募集
- 大阪・関西万博超早期割引購入チケット

### 〈有料折込事業〉(ビジネス情報便)

- 森山良子コンサートツアー  
(株アイエス)
- IoT技術で会社を変える  
(ポリテクセンター栃木)
- 微細ながんの発見に有用なPET検査  
(医療法人DIC 宇都宮セントラルクリニック)
- 女性、シニア人材活躍セミナー  
(株ワークエントリー)
- 宇都宮市防災協力事業所募集  
(宇都宮市)

6 特集2 ライフスタイルに関する調査  
イマドキの手土産、  
何を買う？



2 特集1 中小企業の採用

# 厳しい採用市場、 中小企業の対応は？

宇都宮新卒応援ハローワークに求職者の傾向を聞く





宇都宮新卒応援ハローワーク

# 厳しい採用市場、 中小企業の対応は？

大学・高校の就活生をサポートする宇都宮公共職業安定所の「新卒応援ハローワーク」はこれまで多くの就活生を支えて来ました。そこで、昨今の就活生の傾向について統括職業指導官である小室範恭さんと就職ナビゲーターの二人に話を伺いました。



宇都宮新卒応援ハローワーク  
統括職業指導官  
小室範恭さん

## Q 新卒応援ハローワークについて教えてください。

**A** 大学院・大学・短大・高専・専修学校などの学生と、既卒3年以内の就活生を対象としたハローワークです。令和5年には、公務員志望者も含めて、1年間で延べ9000人以上が利用しました。

私も「宇都宮新卒応援ハローワーク」はJR宇都宮駅近くに拠点を構え、平成22年9月にオープンしました。当時はリーマンショックや東日本大震災などにより日本経済が厳しい時期を迎え、それが雇用情勢にも大きな影響を及ぼして、大学生や高校生など新卒者を含む求職者全般が大変苦勞していました。

その当時、大学生の就職支援はリクナビ、マイナビなど、民間企業が主体で行っていました。しかしあまりに就職の状況が厳しいので、大学生の就職支援も国が手がけることになりました。その政策の1つとして、各都道府県に新卒の就職支援を目的とした組織を立ち上げるようになりました。

発足直後の平成24年には、約1万3000件の相談がありました。その後は少しずつ減少していましたが、コロナ禍の後は再び増加しました。令和3年からは再び相談件数が減少してきており、令和4年は約9600件、5年は約9100件となっています。これは雇用情勢が全国的に回復しつつあることが反映されていると考えています。

## Q 新卒応援ハローワークの仕事は？

**A** 内容は多岐にわたりますが、大きな柱としては「個別相談」「就活セミナー」「心理カウンセリング」「求人情報提供」「適職診断」の5つがあります。企業に対する支援としては、新規学卒者

企業に対する支援としては、新規学卒者

ように臨床心理士による心理カウンセリングも行っています。

今年度は就活生の保護者を対象にセミナーを10月開催する予定です。

## Q 就職支援ナビゲーターとはどんな仕事でしょうか

**A** 私どもには現在12人の就職支援ナビゲーターがいます。彼らの仕事は就活生と二人三脚で、その人のキャリアコンサルティングをしつつ、就職まで伴走する役割です。1人のナビゲーターは、平均すると30〜50人を担当しています。

私どもの大きな特徴は「担当者制」で、就活生1人に対して1人のスタッフを専任しています。これによって、就活生との信頼関係を築くとともに、これまでの経緯を踏まえたきめ細かな対応ができていると思います。

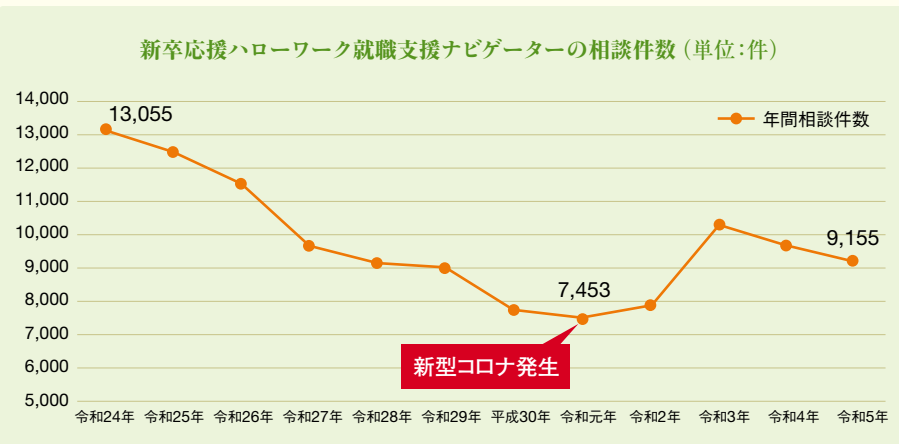
本人の希望を聞くだけでなく、ハローワークで受理した求人への提案もしますし、エントリーシートの書き方や面接の練習などを含めた就職活動全般の相談に乗っています。

なかには就職活動の知識がゼロの学生もいますので、自分の希望を明確化させることなどもサポートしています。

## Q 近年の求職者の傾向を教えてください。

**A** 大学、高校ともに求職者数は減少傾向にあります。

## 宇都宮新卒応援ハローワークに求職者の傾向を聞く



新型コロナ発生

県内高校生の求職を例に挙げると、平成25年3月卒業から令和6年3月卒業までを比べると、11年間で求人数は1267人から2744人と倍増しているのに対して、求職者数は1061人から948人まで減少しています。

大学生はインターンシップ、高校生も企業を訪問することが定着しています。しかし、企業からは「数年前は少ない時でも2、3人の訪問があったが、ここ2年ほどは全く申し込みが無い」という話を聞いています。この現状は企業側もかなり危機感をもたれていると思います。

採用難の傾向に対し、企業側もさまざまな対策を打ち出しています。近年は採用早期化とインターンシップ、ワークライフバランスに力を入れるようになってきています。

大学生の就活は、何十社と回つてもなかなか内定がもらえないという厳しいイメージがあるかもしれませんが、近年は希望する企業を2、3社受けた時点で内定をもらい、就職活動を終了する人もいます。

地元志向の就活者も多いと聞いており、これは大学生・高校生ともに見られる傾向です。

## Q 高卒と大卒で採用方法は違いますか

**A** 近年は大卒だけでなく高校求人を始める企業もいらつやいます。しかし、高校と大学では採用のアプローチが違うので苦勞されていると思います。

高校生を採用したい場合、ハローワークに求人を出すだけでは希望者が集まりませんので、企業側から学校へ積極的なアプローチが必要になってきています。就職担当の先生を直接訪問するなどして信頼関係を結ぶことも必要だと思います。

## Q 企業の採用活動のポイントは

**A** 第一に、インターンシップの充実が挙げられます。就活生にとってインターンシップは、企業の組織風土や人間関係など、その企業の特性などを深く学べる何よりの機会です。

しかし地域の企業を見ると、インターンシップに本格的に取り組んでいる会社はまだ少ないように思います。私どもでは就活生向けに企業見学会等を開催していますので、インターンシップを独自で行うことが難しい場合は、見学会から始めることも方法のひとつです。

第二に、ウェブでの情報発信も重要です。就活生の多くはインターネットを駆使して情報収集をします。「企業研究は公式サイトの検索から」が就活生の常識ですので、公式サイトを充実させることが大変重要だと思います。

福利厚生などの社内制度の見直しや充実も避けて通れません。求職者側は「給与」「休日」「福利厚生」「研修制度」などを必ずチェックします。特に休日は注目度が高く、年間120日以上あるかなどを見方をしています。同業他社と比較して、導入が遅れていないか把握することが重要です。

## Q 新卒学生が特に関心を持っている業種、職種の傾向は

**A** 業界ではIT系やコンサル系に興味が集まっています。特にIT系は文系でも挑戦する就活生が増えています。また企業に「地域貢献」を求める就活生も増えており、社会で役に立ちたいという気持ちの現れだと思っています。どのような地域貢献に力を入れているかを掲げることが、就活生への訴求効果があると思います。

職種では、事務職の志望が増えました。「コミュニケーションが苦手だから事務職」という就活生もなかにいますが、事務の仕事内容を詳しく知らない場合は、ナビゲーターが仕事内容を説明して理解を深めるようにしています。

また、大都市で就職を希望している就活生も、地元の求人に気を配っていると言われています。きちんと情報発信を行い、就活生にアプローチすることができれば中小企業にとってチャンスになると思います。私たちもさまざまなサポートをしていますので、ぜひ積極的に採用活動を行ってください。



宇都宮新卒応援ハローワーク  
公式サイト

宇都宮新卒応援  
ハローワーク  
宇都宮市駅前通り1-3-1 KDX  
宇都宮ビル1F  
TEL 028-678-8311  
平日/午前8時30分~午後5時15分  
(土・日・祝日は閉庁)



# 社長自ら求人活動、 徐々に成果も

有限会社小堀材木店 代表取締役 川島 啓作さん



新卒募集のチラシを手にする川島啓作社長

8年前、当時の社長に請われて他社から移籍し、現在は代表取締役を務める川島啓作社長。3年前から新卒採用に力を入れるようになり、徐々に成果も出て来ています。同社の採用活動について川島社長に伺いました。

## ―事業内容を教えてください―

木材販売、住宅資材建材販売が中心です。他に太陽光発電システムの販売・施工や住宅ローン取次も行っています。

## ―新卒採用はどのようになっていますか―

私もでは、高校や専門学校、大学の新卒を募集しています。力を入れ始めたのは3年前。それまでは中途採用が中心でしたが、弊社が持続的に発展するためには、新卒採用が必要だと考え、採用活動に力を入れ始めました。

まずはウェブサイトや会社案内の作成、合同会社説明会への参加などを行いました。私が思うように就活生が集まりませんでした。そこで翌年からは、私が高校に直接伺って就職担当の先生方にお会いし、生徒に会社訪問をしていただけようようお願いして回りましたが、2年目からは先生方から信頼していただけるようになり、会社訪問数も増えていきました。

現在はその努力の甲斐あって徐々に就活生が集まり始め、昨年は大学生と高校生の2人が入社しました。

## ―採用で重視していることを教えてください―

最も重視しているのは人柄です。私どもの仕事は人との関わりが基本ですから、人柄とやる気を重視します。採用時には専門知識や技術を求めています。知識や技術は入社後に身につければいいと考えています。

## ―採用までの流れを教えてください―

まず会社訪問で主な部署を見てもらい、仕事内容を説明します。そして弊社で働く意欲があるならば面接し、採用するかを決めます。また、会社訪問の時点でご両親にお礼の手紙を書きます。入社が決まった後も、お子さんをきちんと預かる旨の手紙を書き、安心していただけるように礼を尽くします。

## ―新卒採用と中途採用の割合は―

近年は新卒4割、中途6割くらいです。将来は新卒をもっと伸ばしたいと考えています。採用活動は私を中心になって動いていますが、私どもの規模の会社で成果を上げるには、社長が率先して動くことが必要だと思います。

## ―就活生が増えた理由をどう捉えていますか―

就活生の声を聞くと、給与や年間休日数などに対する希望が多いことが現実として思えます。



施工図面を見ながら真剣に打ち合わせ

# 大企業の採用早期化 に対応が必要

株式会社キガ 専務取締役 管理部長 森野 剛さん



株式会社キガ専務取締役 管理部長 森野剛さん

毎年新卒採用を続けているという株式会社キガ。採用活動を中心になって手掛けているのは森野剛専務取締役です。前職の経験を活かして採用活動を充実させている森野専務に採用の取り組みについて伺いました。

## ―新卒採用に力を入れるようになったのはいつ頃ですか―

今年で6期目になります。採用活動は大学生と専門学校生を中心に取り組んでいます。

## ―事前に資格や知識は必要ですか―

採用時に必要な専門知識や資格は特にありません。選考方法は学力検査と適性検査、個別面接で専門知識に関するテストは特に行っていません。資格の有無よりもお客さまと信頼関係を結ぶことができる人柄を重視しています。

## ―募集する職種は―

これまで営業職と事務職にわけて募集していましたが、来期からは「総合職」で募集する予定です。これは営業と事務の経験があるオールラウンドな人材を増やしたいと考えているからです。弊社の採用活動はまだ6期目ですので手探り状態ですが、前職で「企業の文化は生え抜きの社員が創る」と感じていましたので、新卒採用に力を入れていきます。また同期がいると、互いに励まし合って成長することができます。会社を成長させるにあたって新卒採用は重要な位置づけだと認識しています。

## ―採用活動は具体的に何をしていますか―

マイナビなどの求人サイトを中心に活動しています。もちろん自社サイトでも採用ページを作成し、就活生が情報を集めることができるようにしています。その他にも合同企業説明会にも参加しており、若い社員も帯同させ、生の声を聞きたい就活生に応えるようにしています。

説明会は月に4回程度開催していますが、これでも少ないと思います。大学生対象の採用活動は解禁日が決まっていますが、実際には大企業を中心に早期化しており、今夏には2026年卒の採用の前哨戦が始まります。弊社では3月1日の採用活動解禁後と、大企業がほぼ内定を出した夏・秋以降に力を入れて活動していますが、良い人材を確保するために、採用活動の早期化に対応する必要があります。

## ―入社後の研修は―

入社後に社内テストを実施します。約3カ月の研修を行った後、社内テストに合格してから現場に出してもらいます。私どもは福祉器具をレンタルするだけでなく、利用者さまなどのご自宅で組み立てや設置などの業務も行います。礼節や商品知識を身につけて、お客さまとの信頼関係が結べるようになってから現場に出てもらおうようにしています。

毎年海外研修があることが弊社の特徴です。外国で開催される福祉器具の展示会に社員を2人ほど毎年参加させています。これは展示会を見るだけでなく、外国の文化

あります。特に土曜・日曜の休みを求めていることもわかりましたので、弊社も完全週休2日制への移行に取り組みしました。3年前は年間休日数が100日強でしたが、昨年度からは約120日に増やしました。営業日が約1カ月減ることへの懸念もありましたが、就活生からの反応はかなり良くありませんでした。

さらに、ビジョンを明確にして「小さいから個性を活かせる会社を目指している」というメッセージを伝えたことも、効果があったと考えています。

## ―入社後の育成で重視していることは―

社会人としての心構えをしっかり身につけてもらうことです。商品知識ももちろん大切ですが、礼節やコミュニケーション能力を身につけてもらうことがもともと大切です。

## ―今後の課題は―

新入社員を育てる体制づくりが課題です。新人研修のメニューも自分たちで考え、やる事から進めています。会社全体で人を育てるしつかりした体制づくりを実現したいと思っています。



創業60周年の感謝を伝える看板

有限会社小堀材木店  
設立／昭和38年9月  
代表取締役／川島啓作  
資本金／2,000万円  
社員数／44人(令和6年6月現在)  
事業内容／木材販売、住宅資材建材販売  
住所／宇都宮市宝木本町1166-2  
電話／028-665-0505  
<https://kobori-timber.com>

## ―新入社員の育成方法は―

業務に必要な「福祉用具貸与相談員」の資格を取得してもらいます。さらに「ビジネス・キャリア検定試験」の取得も推進しており、1つ合格する毎に、手当ではなく給与に反映させる仕組みになっています。これは社員のモチベーションアップに繋げるとともに、社会人になっても勉強する習慣を続けてほしいからです。

## ―採用活動の課題はありますか―

近年は企業によるインターンシップが盛んですが、弊社ではまだ実施できていません。お客さまの都合もあることなので難しいのですが、就活生にとっても貴重な体験ですから、できるだけ早く実現させたいと考えています。また、福利厚生面をさらに充実させて、学生にとって魅力的な会社になりたいと考えています。

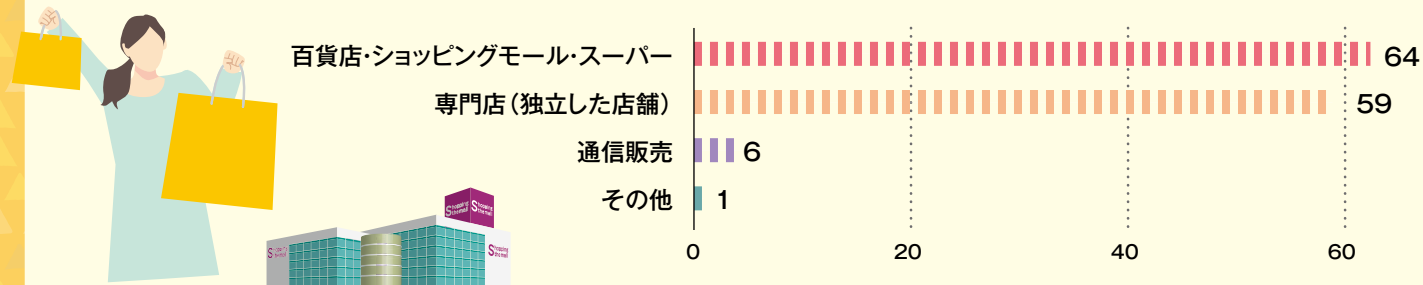


外部講師によるビジネス研修の様子



### Q4 手土産はどこで購入しますか？ (複数回答)

手土産はインターネットなどの通信販売よりも、専門店や百貨店・ショッピングモール・スーパーなどリアル店舗で購入することが多いようです。



### Q5 よく購入する手土産品を具体的に教えてください。 お寄せいただいた回答のなかで代表的なものを紹介します。

高林堂のかりまん

うさぎやのチャット

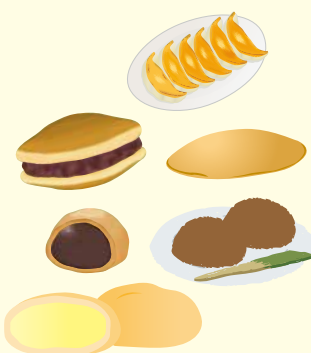
榎金のどらやき

宇都宮みんなの冷凍餃子

コボリ洋菓子店の下野カスター

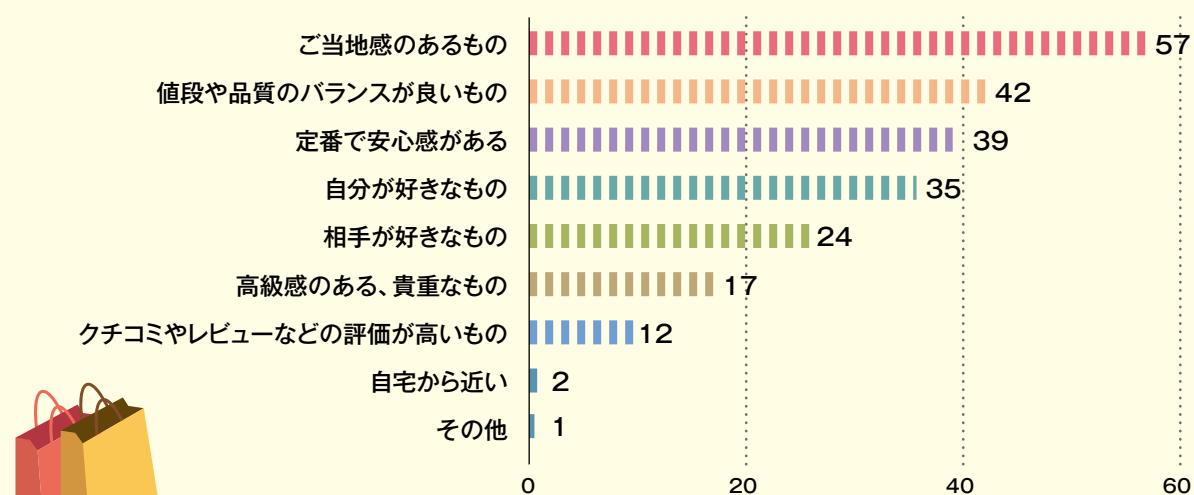
武平作の武平まんじゅう

その他にも那須御用邸チーズケーキや日光甚五郎煎餅などさまざまな回答をお寄せいただきました。



### Q6 その手土産をよく購入する理由を教えてください(3つまで)

「ご当地感」「値段」「定番」などが上位に並んでいます。意外なことにクチコミやレビューなどの評判は、手土産を選ぶ際にあまり優先されないようです。



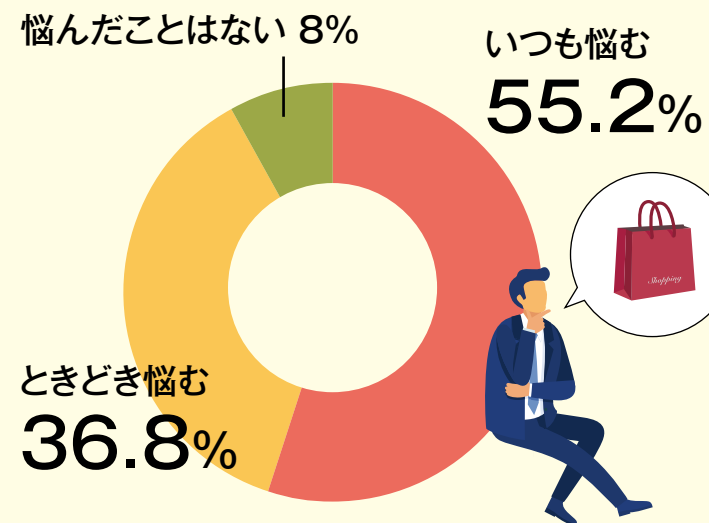
#### アンケート実施概要

実施期間：2024年6月1日～2024年6月16日  
調査方法：GoogleFormによるアンケート  
回答数：100件

問合せ／総務部 ☎028-637-3131

手土産品を選ぶことは多くの皆さんが悩まれており、誰に渡すのか、どんなシーンで渡すのかによって選ぶ手土産も変わるといいます。手土産を選ぶ際の基準として今回の特集が皆さまの参考になれば幸いです。また本誌では、おもてなしギフトやWEB版会員情報局商品などコーナーで当所会員事業所の商品・サービス等をご紹介します。ひと味違った手土産に出会えるかもしれませんので、ぜひこちらもチェックしてみてくださいね。

### Q1 手土産を選ぶ際に悩んだことはありますか？



「いつも悩む」「時々悩む」を合わせると約90%と手土産選びに皆さん悩まれているようです。

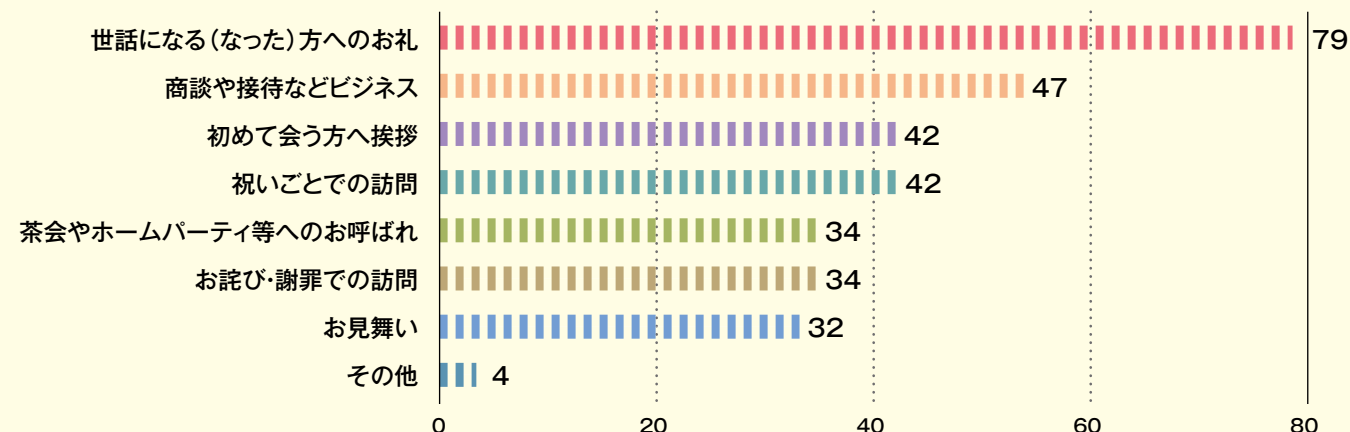
## 特集 2 ライフスタイルに関する調査

イマドキの手土産、何を買う？



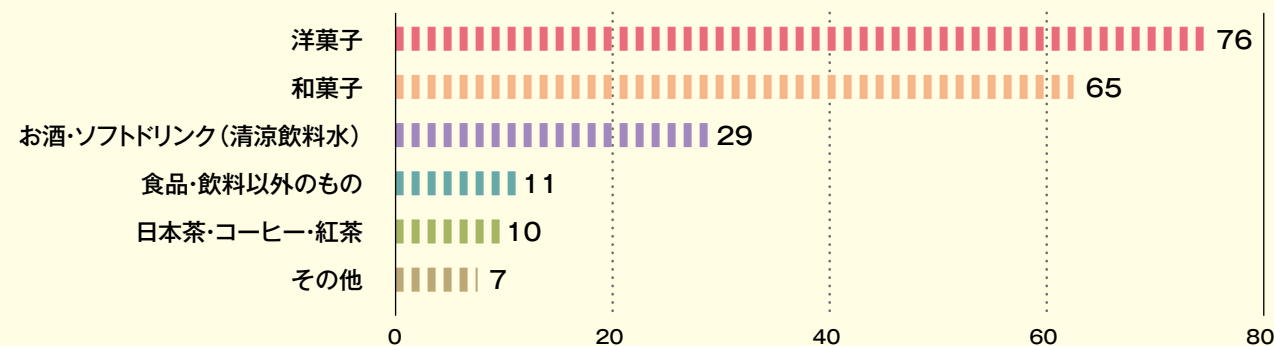
### Q2 手土産を持っていくシーンは？ (複数回答)

「世話になる(なった)方へのお礼」が最も多い結果となりました。またその他では帰省の際に手土産をもっていくという回答も見られました。



### Q3 どのようなタイプの手土産を選びますか？(複数回答)

洋菓子、和菓子のトップ争いは洋菓子が制しました。



青年部だより

交流委員会5月例会  
「結束の炎～BBQ&キャンプファイヤー大炎舞～」を開催

青年部では、5月18日(土)に矢板市のたかはら星の森キャンプ場で、交流委員会主催による「結束の炎～BBQ&キャンプファイヤー大炎舞～」を開催しました。

コロナ禍前はBBQ例会が恒例でしたが、今回は同じ趣旨でありつつ、新たな形式で開催しました。当日は快晴と天候に恵まれた絶好の交流日和で、グループ対抗「お肉の重さ」はかり競技や「丸太早切り競技」を行い、参加者全員が楽しみながら競い合いました。夕方にはキャンプファイヤーを点火し、オクラホマミキサーやマイムマイムなどフォークダンスを踊って全員が一体感を感じ、炎を囲みながら語り合うことで、一層の絆が深まりました。BBQの炎とキャンプファイヤーの炎、そしてみんなの思いの炎が激しく燃え上がり、まさに「大炎舞」にふさわしい熱気に包まれました。

例会後には、希望者がキャンプを続け、共に過ごす時間がさらに充実しました。本事業を通じて、同じグループや委員会メンバー間の結束が強まり、これからの1年間の活動に向けた素晴らしいスタートを切ることができました。

この記事を通じて、参加者全員の熱気と一体感が皆さまにも伝われば幸いです。



拍手と笑いの中、選手は真剣そのもの「丸太早切り競技」

宇都宮商工会議所 青年部  
交流委員会 委員長 片山 寿夫  
(有那須環境土木 取締役)

宇都宮商工会議所 青年部  
公式サイト <https://www.u-yeg.jp>



女性部だより

第35回通常総会を開催しました

女性部正副会長および常任理事  
(2024-2025年度)

役職	氏名	所属企業
会長	今井 キヨ	(株)松本
副会長	小花 伸子	小花塗装(株)
副会長	松本 和子	両毛印刷(株)
副会長	永井 京子	永伝創(株)
常任理事	西岡 美沙	LIEN(株)

令和6年度もメンバーの皆さまの協力いただきながら、宇都宮商工会議所女性部として、ふさわしい活動に取り組んでまいります。

総会後の懇親会では、藤井会頭をはじめ、親会の役員の方々にご臨席いただき、女性部新役員を会員にご紹介するとともに、新規入会者についても自己紹介の時間を設けるなど、交流を図ることができました。

女性部では、6月17日(月)に、ホテルニューイタヤで、女性部の総会を開催しました。当日は約30人が出席し、昨年度の事業報告並びに収支決算報告、役員改選、また本年度の事業計画並びに収支予算の3議案が承認されました。本年度は役員改選を迎え、新体制でスタートします。今後は、総務委員会、事業委員会、会員増強委員会が一堂に会する合同委員会を開催し、各種事業の企画や開催時期について話し合う機会を設ける予定です。

宇都宮商工会議所 女性部  
会長 今井 キヨ  
(株)松本 取締役副社長)

宇都宮商工会議所 女性部  
公式サイト <https://www.u-cci.or.jp/business/joseibu/>



全国 おもてなしギフト

ラ・メゾン・デュ・マサコのフルーツを閉じ込めたギフトボックス 30個入 3,700円(税込)  
※季節によりセットされるゼリーが変わります



ラ・メゾン・デュ・マサコ  
宇都宮市大寛1丁目1-8  
☎028-633-4847  
営業時間/午前9時30分～午後6時30分  
定休日/月・日・祝・土曜午後・第5土曜  
<http://masako-shop.com>

このフルーツゼリーはフランスのお菓子で「パート・ド・フリユイ」といいます。フランスではチョコレートと同じくらい身近なお菓子ですが、日本ではチョコレートほど知られていませんし、専門店が数軒しかありませんので、珍しいとても喜んでいただけます。紅茶、ワインのお供に、さらに小さく切ってヨーグルトに入れて食べてみてください。

「ラ・メゾン・デュ・マサコ」のパート・ド・フリユイ

「全国おもてなしギフト」は全国の特産品・名産品を産地直送でお届けするインターネットギフト専門店です。全国の商工会議所会員約230店舗、950アイテムが掲載されています。  
<https://omotenashi-gift.jp>



公式サイト

メンバーズパーク

Member's Park

会員情報局

(株)総合体力研究所

職場の健康づくり活動支援  
料金:応相談

「運動で人生を豊かにする」という理念の下、多くの企業が抱える転倒災害防止や高齢従業員対策、筋骨格系障害対策、メタボ対策などの課題に対し、主に運動実践者を増やすことでその改善を図るノウハウを提供しています。

どんな会社？

わが社の従業員をもっと健康にするために社内健康づくり活動を進めたいが、自社活動の成果が上から下へ、予算がない、時間がない、健康づくりに関心がない、施設がない...などの理由で活動が滞ってはいませんか？  
そのような無い無い尽くしの中でも健康・体力づくり活動をうまく進める方法があります。  
長年に渡って大小の企業で実績を積んだスタッフがお手伝いいたします。



(株)総合体力研究所

〒321-3223 宇都宮市清原台4-26-4  
フォルトゥーナ清原台102  
TEL 028-689-8325 FAX 028-689-8375  
<https://sogotairyoku.co.jp>



情報求ム!WEB版会員情報局

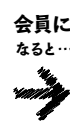
熱意を持ってご紹介できる自社商品・サービスの情報をお寄せください!  
新規・独自性のあるものは本誌でご紹介します!  
詳細は右記の公式サイトからご覧ください。  
<https://www.ucci-support.com>



公式サイト

会員拡大  
キャンペーン  
実施中!!

新入会員  
求む!!



- ✓ 経営環境の改善につながります
- ✓ 経営の疑問点が解決できます
- ✓ 新たなビジネスパートナーを見つけることができます
- ✓ 宇都宮のまちづくりに取り組むことができます

宇都宮商工会議所では、会員拡大キャンペーンを実施しています。ぜひ事業所をご紹介くださいますよう、会員の皆さまのご理解とご協力をよろしくお願いいたします。

問合せ/ 宇都宮商工会議所 総務部 TEL028-637-3131



人材を求めている企業へ無料で人材紹介を全国ネットで行っている公益財団法人です。

- ◎企業間での従業員の出向。
- ◎企業の雇用調整時における退職予定者の再就職支援。
- ◎60~70歳の方の再就職支援。



公益財団法人 産業雇用安定センター 栃木事務所 <https://www.sangyokoyo.or.jp>

〒320-0811 宇都宮市大通り1-4-24 MSCビル6階 連絡先 TEL. 028-623-6181 FAX. 028-650-4143



平素は格別のお引き立てを賜り  
有り難く御礼申し上げます。  
今後共なお一層のご愛顧のほど  
よろしくお願ひ申し上げます。

〒320 0806 宇都宮市中央3-1-4  
宇都宮商工会議所内  
宇都宮市商店街連盟  
会長 齋藤 高藏  
〒028-6377-3131

**宇都宮地域商業振興協議会**

(参加企業)  
宇都宮ステーション開発(株)宇都宮ハセオ  
(株)東武宇都宮百貨店  
(株)福田屋百貨店 FFD宇都宮店 FFDインターパーク店  
(株)日本エスエ(トナリエ宇都宮)  
(株)ベルモル  
事務局 宇都宮商工会議所内  
〒028-6377-3131

平素は格別のお引き立てを賜り  
有り難く御礼申し上げます。  
今後共なお一層のご愛顧のほど  
よろしくお願ひ申し上げます。

〒320 0802 宇都宮市野野町10-13  
宇都宮オゾン通り商店街(振)  
理事長 長島 俊夫  
〒028-6384-0300

益々格別のご高配を賜り  
厚く御礼申し上げます。  
今後共二層のお引き立てのほど  
ひとえにお願ひ申し上げます。

〒320 0026 宇都宮市馬場通り2-3-12  
MEMEGATA キンホー  
宇都宮店3F  
協宇都宮餃子会  
代表理事 伊藤 太朗  
〒028-6333-0634

益々格別のご高配を賜り  
厚く御礼申し上げます。  
今後共二層のお引き立てのほど  
ひとえにお願ひ申し上げます。

〒321 0973 宇都宮市若曾町1355  
株式会社 井上総合印刷  
代表取締役 井上 加奈子  
〒028-6661-4723

炎暑のみぎり皆様の  
ご健康とご自愛をお祈り申し上げます。

〒320 0024 宇都宮市米町6-16  
米町ビル5F  
栄舞工房  
代表 川本 耕嗣  
〒028-6433-7500

平素は格別のお引き立てを賜り  
有り難く御礼申し上げます。  
今後共なお一層のご愛顧のほど  
よろしくお願ひ申し上げます。

〒321 0905 宇都宮市平出工業団地38-52  
株式会社 カナメ  
代表取締役社長 吉原 正博  
〒028-6603-8311

益々格別のご高配を賜り  
厚く御礼申し上げます。  
今後共二層のお引き立てのほど  
ひとえにお願ひ申し上げます。

〒321 0933 宇都宮市築瀬町179-2  
Yanase BLDG2F  
(株)クルール・プロジェクト  
代表取締役 阿久津 潤  
〒028-6142-5558

盛夏のみぎり皆様の  
ご健康とご自愛をお祈り申し上げます。

〒320 0061 宇都宮市宝木町2-8000  
光陽エンジニアリング株式会社  
代表取締役社長 紺野 金一郎  
〒028-6552-6000

益々格別のご高配を賜り  
厚く御礼申し上げます。  
今後共二層のお引き立てのほど  
ひとえにお願ひ申し上げます。

〒320 0851 宇都宮市鶴田町508-2  
晃南印刷株式会社  
代表取締役社長 阿部 真一  
〒028-9962-4143

炎暑のみぎり皆様の  
ご健康とご自愛をお祈り申し上げます。

〒320 0818 宇都宮市旭1-4-21  
コンテツ工房テクスチア  
代表 岩崎 剛典  
〒090-9333-8895

益々格別のお引き立てを賜り  
厚く御礼申し上げます。  
酷暑の折柄、ご自愛、ご発展のほど  
お祈り致します。

〒320 0818 宇都宮市旭1-4-30  
株式会社 新朝プレス  
代表取締役社長 橋本 大輔  
〒028-6101-3131

炎暑のみぎり皆様の  
ご健康とご自愛をお祈り申し上げます。

〒320 0952 宇都宮市泉が丘5-7-11  
新日本コンビニエンス株式会社  
代表取締役社長 伊原 成美  
〒028-6660-1160

炎暑のみぎり皆様の  
ご健康とご自愛をお祈り申し上げます。

〒320 0333 宇都宮市本町10-3  
T.S.ビル  
有 限 公 司 随 想 舎  
代表取締役社長 卯木 伸男  
〒028-6166-6605

益々格別のお引き立てを賜り  
厚く御礼申し上げます。  
酷暑の折柄、ご自愛、ご発展のほど  
お祈り致します。

〒321 0345 宇都宮市大谷町1-2-49  
株式会社 とちぎアラス  
代表取締役 渡辺 富男  
〒028-6782-7200

平素は格別のお引き立てを賜り  
有り難く御礼申し上げます。  
今後共なお一層のご愛顧のほど  
よろしくお願ひ申し上げます。

〒321 0111 宇都宮市川田町768-1  
仲田総業株式会社  
代表取締役 仲田 陽介  
〒028-6351-2151

平素は格別のお引き立てを賜り  
有り難く御礼申し上げます。  
今後共なお一層のご愛顧のほど  
よろしくお願ひ申し上げます。

〒321 0912 宇都宮市石井町3149-44  
日東石油株式会社  
代表取締役社長 村上 貴士  
〒028-6571-5600

益々格別のお引き立てを賜り  
厚く御礼申し上げます。  
酷暑の折柄、ご自愛、ご発展のほど  
お祈り致します。

〒320 0821 宇都宮市一条4-1-16  
フタバ食品株式会社  
代表取締役社長 齋藤 貞大  
〒028-6342-4441

益々格別のお引き立てを賜り  
厚く御礼申し上げます。  
今後共二層のお引き立てのほど  
ひとえにお願ひ申し上げます。

〒320 0042 宇都宮市材木町4-29  
たまたの松本 株式会社 松本  
副社長 今井 キヨ  
〒028-6781-5548

益々格別のご高配を賜り  
厚く御礼申し上げます。  
今後共二層のお引き立てのほど  
ひとえにお願ひ申し上げます。

〒321 0113 宇都宮市砂田町424-20  
マルサ工業株式会社  
代表取締役 峰下 久司  
〒028-6571-0002

新事業参加者募集

SNSでお悩みの  
事業者をサポートします！

「SNSを活用して販路拡大したい」「SNSの運用に悩んでいる」「第三者目線での意見が欲しい」など、事業運営におけるSNS活用についてお悩みの事業者の方はいませんか？  
そんな事業者の皆さまのお悩み解決のために、経営指導員の資格を持つ当所職員と専門相談員がサポートいたします。  
ご興味のある方は、当所ホームページのメールフォームからお問い合わせください。(件名に「SNS活用支援」と記載ください)

【応募条件】

宇都宮市内の事業者の方で、当所公式Instagramアカウント(@utsunomiyaacc)にて、支援過程をご紹介する事にご同意いただける方

■具体的な支援の流れ(例)

① 当所職員および専門家が現状をヒアリング

② 経営指導員等と一緒に課題の洗い出し

③ さらにSNSアカウントをお持ちの場合は、実際のアカウントをみながら課題解決に向けた内容のブラッシュアップ。  
まだSNSアカウントをお持ちでない場合は、SNSアカウントの開設・登録作業のお手伝いや、実際の運用についてアドバイス。

④ 支援過程を当所公式Instagramアカウント内でご紹介



SNS活用事業概要

問合せ 地域振興部  
028-6377-3131

第14回まちゼミ

大好評の「宇都宮まちゼミ」  
今年の参加店を募集！

「まちゼミ」(得する街のゼミナール)とは、店主が講師となり、プロならではの専門的知識や情報、コツを無料で受講者(お客さま)にお伝えする、少人数制のゼミです。お客さまとのコミュニケーションを通して、お店の特徴や店主・スタッフの人間柄を感じてもらい、信頼関係を築くことを目的としています。

テーマを自由に設定していただけます。

■第14回宇都宮まちゼミ実施スケジュール

【概要説明会】  
7月23日(火)、25日(木)

【開催期間】  
10月1日(火)〜31日(木)

【募集締切】  
8月23日(金)

【お客さまの受講申込開始日】  
9月22日(日)

【費用負担】  
チラシ掲載料として1枠毎に左記の参加費をいただきます。  
会 員 12,000円  
非会員 23,000円

※初参加の方のみ1枠の価格で2講座分の掲載枠を提供。

◎まちゼミを実施するメリット

① まちゼミを通してお客さまが来店するきっかけを作ることができ、新規顧客を獲得する機会になります。

② まちゼミ事業として広報チラシを作成・配布するので、お店の知名度アップに繋がります。

③ お客さまに自分のお店や店主の人間柄を知ってもらうことで、新規顧客やリピーターの獲得につながります。

【講座内容】

お店の専門知識だけでなく、自分の趣味についての専門知識でもかまいません。

問合せ 地域振興部  
028-6377-3131

議員職務執行者の変更

議員職務執行者が  
変更になりました

【新】(株)みずほ銀行宇都宮支店 支店長 蔭山 泰弘氏 (2024年4月1日付)

【前】(株)みずほ銀行宇都宮支店 支店長 渡辺 英治氏

【新】日本郵便(株) 宇都宮中央郵便局 局長 毛塚 恵美子氏 (2024年4月1日付)

【前】日本郵便(株) 宇都宮中央郵便局 局長 柳田 茂雄氏

【新】(一社)宇都宮建設業協会 会長 野澤 充広氏 (2024年5月15日付)

【前】(一社)宇都宮建設業協会 会長 菊池 三紀男氏



期間	イベント名 ※( )内は主催者	内容	会場
7/13(土)	健康ダンス 〈オリオン通り曲師町商業(協)〉	ダンスイベント	宇都宮アート&スポーツ 専門学校
7/13(土)~7/14(日)	オリオン・わくわくマーケット 〈オリオン通り曲師町商業(協)〉	フリーマーケット	オリオン通りアーケード内
7/13(土)~8/31(土)	新紙幣発行記念バンパ夏の宝くじ 〈バンパ通り商店街〉	対象店舗で買い物の際、バンパ宝くじを配布。 抽選で新紙幣が当たる	バンパ通り商店街 加盟店舗
7/20(土)~7/21(日)	夏の大抽選会 〈アビタ宇都宮店〉	3,000円のレシートで1回チャレンジ	アビタ宇都宮店 2F中央特設会場
7/25(木)~8/6(火)	くまのプーさん展 〈栃東武宇都宮百貨店〉	くまのプーさんグッズ販売 フォトスポット設置	東武宇都宮百貨店 5Fイベントプラザ
7/26(金)~8/25(日)	第11回お化け屋敷 O+1.0 〈宇都宮オリオン通り商店街(振)〉	お化け屋敷	オリオンACぶらざ
8/2(金)~8/5(月)	オリオン七夕まつり 〈オリオン七夕まつり実行委員会〉	七夕飾り掲出	オリオン通りアーケード内
8/3(土)~8/4(日)	日野町屋台村(宮まつり) 〈日野町商店街(振)〉	牛串・ビール等飲食物販売	日野町通り
8/3(土)~8/4(日)	外売店(宮まつり) 〈東武馬車道通り商店街(振)〉	各店舗前で飲食販売	馬車道通り歩道
8/8(木)~8/20(火)	トム&ジェリー展 〈栃東武宇都宮百貨店〉	トム&ジェリーグッズ販売 グリーティング	東武宇都宮百貨店 5Fイベントプラザ
8/10(土)~8/12(月)	コジマの夏祭り 〈栃コジマ〉	来店記念無料参加 ヨーヨー釣りや射的遊び実施、景品プレゼント (店舗により催し物は変わります)	コジマ×ビックカメラ 宇都宮本店、駒生店、 宇都宮テラス店
8/10(土)~8/13(火)	緑日 〈アビタ宇都宮店〉	1,000円のレシートで 1名様1回参加(射的他)	アビタ宇都宮店 2F中央特設会場
8/15(木)~8/16(金)	ダンボール迷路 〈アビタ宇都宮店〉	2,000円のレシートで1人1回無料	アビタ宇都宮店 2F中央特設会場
8/15(木)~8/20(火)	めんそーれ沖縄物産展 〈栃東武宇都宮百貨店〉	沖縄の名産品販売	東武宇都宮百貨店 5Fイベントプラザ
8/17(土)~8/18(日)	宝石探し 〈アビタ宇都宮店〉	2,000円のレシートで1人1回無料	アビタ宇都宮 2F中央特設会場
8/24(土)	ユニオン納涼祭(仮) 〈宇都宮ユニオン通り商店街(振)〉	ユニオン通りを通行止めにして 飲食店前にテーブル設置、緑日コーナー	ユニオン通り
8/24(土)	第2回大谷夏祭り 〈(特非)大谷商工観光協会〉	盆踊り、ステージパフォーマンス、 キッチンカーによる飲食販売など	大谷コネクトから大谷公園
8/25(日)	LRT開業1周年記念イベント 〈宇都宮ステーション開発㈱〉	プレゼントキャンペーン	宇都宮バセオ内
8/29(木)~9/3(火)	ハワイアンフェスティバル 〈栃東武宇都宮百貨店〉	ハワイアングッズ、食べ物の販売、 フラダンスパフォーマンス	東武宇都宮百貨店 5Fイベントプラザ

宇都宮市商店街連盟からのお知らせ

商店街等夏のイベントカレンダー

会報「天地人」封入袋への広告掲載企業を募集

発送用封筒裏面広告のご案内

会報「天地人」を送付する際の封筒への、令和6年度下期分の広告を募集しています。この広告枠は会員限定サービスで、幅広い広告を展開できるため、商品・サービスの認知度向上に繋がります。商品・サービスのPRをご検討の方はぜひご利用ください。

問合せ  
総務部  
0288-637-3131



WEB天地人

掲載期間(下期)	2024年10月号~2025年3月号(全6回)
規格	サイズ:天地 287mm×左右 200mm 袋裏側に1C印刷
料金	220,000円(税込)(1回あたり約3万7000円) ※広告を制作する場合は別途制作費がかかります。
入稿ファイル形式	AI(CCまで対応)/CMYK/配置画像の埋込/フォントのアウトライン化/色の指定がある場合は「DICカラーナンバー」から指定
注意事項	「宇都宮商工会議所の会員だから安心」「宇都宮商工会議所の会員も利用者多数!」などの宇都宮商工会議所が推奨しているような表現を入れることはできません。 信書(特定の受取人に対し、差出人の意思を表示し、または事実を通知する文書)に該当する表現をいれることはできません。
申込方法	WEB天地人のメールフォームまたはお電話でお申し込みください

東北自動車道SA・PAで販売したい事業者大募集!  
宇都宮の逸品探してます!

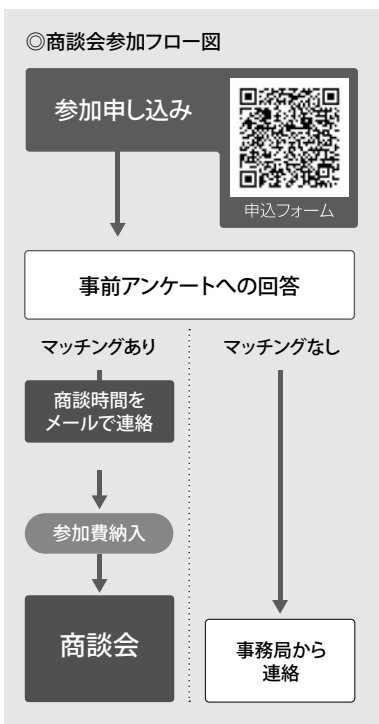
宮の商談会

東北自動車道SA・PAテナントバイヤーと当所会員の皆さまをつなぐ商談会を実施します。ご自慢の逸品や宇都宮でしか買えない特産品をSA・PAで販売しませんか。

宮の商談会について

【開催日】10月16日(水)  
午前10時30分~午後4時30分  
【会場】ホテルニューイタヤ 天平の間(宇都宮市大通り2-4-6)  
【参加費】1万円  
【バイヤー】栃木県内等SA・PA全15カ所(予定)  
【商談品目】土産品売り場で販売する食材・レストラン・フードコートで販売する商品および食材など  
【参加対象】当所会員  
【募集企業数】20社程度  
【申込期間】8月30日(金)まで  
【事前説明会について】  
【開催日】8月7日(水)午後3時~4時  
【会場】当所2階大会議室  
【申込方法】申込フォームからWEB申込  
本号折込チラシに必要事項を記入してFAXで申込

問合せ  
地域振興部  
0288-637-3131



不動産鑑定相談

不動産に関するご相談に、不動産鑑定士が応じます(公社)栃木県不動産鑑定士協会と共催で、不動産の無料相談会を開催します。

【日時】8月7日(水)午後1時30分~4時30分  
【会場】当所2階常議員会室

【相談内容】不動産の基礎知識、土地建物等の価格、地代、家賃、有効活用、相続、その他不動産に関わること  
【相談員】(公社)栃木県不動産鑑定士協会所属の不動産鑑定士

【相談料】無料

※相談日前週の金曜日までに予約が必要です。  
※不動産鑑定士とは、地域の環境や社会情勢など諸条件を考慮して適正な地価等を判断する唯一の資格者です。

問合せ  
経営支援部  
0288-637-3131

宇都宮創遊倶楽部からのお知らせ  
創立30周年を迎えた  
当倶楽部に入会しませんか

宇都宮創遊倶楽部は、会員相互の交流による新たな事業展開の可能性を追求する、異業種交流グループで、各例会では、情報交換・講演会・視察研修会・ゴルフコンペなどを開催しています。

今年には創立30周年を迎え、さらなる発展のために新規会員を募集しています。まずは各例会にゲスト参加することもできます。当倶楽部での活動を経営にいかしてみませんか。

入会について

【入会資格】当所会員事業所の代表者等(当倶楽部役員会の承認が必要)

【年会費】年額5万円

【会員の業種構成】

販売業6人、建設業9人、サービス業等8人(計23人)  
※7月例会はゴルフコンペの予定です。

問合せ  
地域振興部  
0288-637-3131



無料の専門相談をご利用ください

会場：宇都宮商工会議所  
☎028-637-3131



■オンライン経営相談(要予約)

日時 希望により調整(午前9時～午後3時 相談時間50分)  
受付 当所ホームページから受付  
内容 事業再構築補助金、小規模事業者持続化補助金、ものづくり補助金、IT導入補助金、資金繰り、販路開拓ほか  
相談員 中小企業診断士  
問合せ 経営支援部



オンライン経営相談

■栃木県よろず支援拠点サテライト拠点(毎週木曜日・要予約)

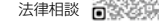
日時 7月11日(木)、7月18日(木)、7月25日(木)、8月1日(木)、8月8日(木) 午前9時～午後5時  
受付 栃木県よろず支援拠点ホームページから受付または電話予約  
内容 経営に関すること全般  
相談員 栃木県よろず支援拠点コーディネーター  
問合せ 栃木県よろず支援拠点 ☎028-680-2618 経営支援部



栃木県よろず支援拠点

■法律相談(毎月第2火曜日)

日時 8月6日(火)、9月10日(火) 午後1時30分～4時30分  
受付 当日受付 午後1時～3時(先着10人まで)  
内容 PL法関係、売掛金の回収方法、不渡手形の処理方法、従業員の交通事故、不動産取引など  
相談員 弁護士  
問合せ 経営支援部



法律相談

■無料IT相談会(原則隔月第1水曜日・要予約)

日時 9月4日(水) 午後1時30分～4時30分  
受付 当所ホームページから受付または電話予約  
内容 営業・販路開拓(クラウドサービス・ECサイト・キャッシュレス決済など)、働き方の改善(リモートワーク・テレワーク環境整備・Web会議など)、サイバーセキュリティ対策などITを活用した経営・業務課題の改善をお考えの方(公財)日本電信電話ユーザ協会 栃木支部 支援担当者  
相談員 経営支援部  
問合せ 経営支援部



無料IT相談会

■1日知財窓口(偶数月第3金曜日・要予約)

日時 8月23日(金)、10月18日(金) 午後1時30分～4時30分  
受付 午後1時～4時  
内容 特許、実用新案、商標、意匠登録その他発明に関する各種相談  
相談員 弁理士  
問合せ 経営支援部  
※事前に栃木県産業振興センター(☎028-670-2617)への予約が必要です。



1日知財窓口

■税務相談(要予約)

相談日 希望により調整(申し込みは随時受付)  
内容 所得税、法人税、相続税、その他各種相談  
受付 電話予約  
相談員 税理士  
問合せ 経営支援部



税務相談

■事業承継窓口相談(要予約)

相談日 希望により調整(申し込みは随時受付)  
受付 電話予約  
内容 事業承継に関する相談  
相談員 栃木県事業承継・引継ぎ支援センター担当者  
問合せ 経営支援部

■働き方改革相談窓口(要予約)

日時 希望により調整(申し込みは随時受付)  
内容 有給休暇年5日の確実な取得、時間外労働の上限規制、同一労働同一賃金など  
相談員 社会保険労務士等有資格者  
問合せ 地域振興部

年間約130講座が  
オンラインで受講可能

まもなくオンラインで開催する研修講座の一部をお知らせします。

※令和6年度の年間研修ガイドブックを発行しました。研修講座内容の詳細や年間スケジュールは、記載の二次元バーコードからご確認ください。

視聴方法：Zoomライブ配信

申込：各研修の申し込みページまたは当所ホームページ(東商ビジネススクール研修講座)の専用申込フォームからお申し込みください。

問合せ：総務部 ☎028-637-3131



当所ホームページ(東商ビジネススクール研修講座)

■研修内容

事務担当者のための  
業務改善具体策講座 講座No.203137

日時 8月20日(火)午前10時～午後4時30分  
内容 ムダを発見し改善するための考え方、業務改善に取り組むコツについて、グループワークやケーススタディを交えながら、お伝えします。

◎受講料(税込、資料代含む)  
一般：39,600円 → 会員：19,800円



Webサイト効果測定・改善  
の基礎知識 講座No.203040

日時 8月27日(火) 午後1時～4時30分  
内容 企業のWebサイトが担っている役割を理解し、改善して効果を高めていく基本を学びます。

◎受講料(税込、資料代含む)  
一般：28,600円 → 会員：14,300円



資金繰り実務講座(入門編) 講座No.202994

日時 8月28日(水) 午前10時～午後4時30分  
内容 資金繰り表の作成知識を、基礎からわかりやすく解説します。「決算書」と「資金繰り表」から得られる情報を理解した上で、実際に自社の資金繰り表を作成できるようになります。

◎受講料(税込、資料代含む)  
一般：39,600円 → 会員：19,800円



労働法実務講座(入門編) 講座No.202937

日時 9月3日(火) 午前10時～午後4時30分  
内容 人事担当者が直面する雇用の流動化への対応や、紛争解決制度整備などの課題に対し、跟在化しやすい労使間トラブルへの対応や、労務管理を的確に行うための労働法を根拠にした基本ルールを学びます。

◎受講料(税込、資料代含む)  
一般：39,600円 → 会員：19,800円



三国間貿易における書類作成の  
実務と貿易関係証明 講座No.203034

日時 9月4日(水) 午前10時～午後4時  
内容 貿易関係証明を利用するための基礎知識を身に付け、その証明を活用した取引の方法を解説します

◎受講料(税込、資料代含む)  
一般：39,600円 → 会員：19,800円



業務削減・改善につなげる  
事務効率化実践講座 講座No.203087

日時 9月6日(金) 午前10時～午後4時30分  
内容 業務改善のための重要なステップを学んだ上で、従来の仕事の仕方から脱却する一つの手段として、業務の自動化(RPA等)をどのように活用すればよいかを体系的に学びます。

◎受講料(税込、資料代含む)  
一般：39,600円 → 会員：19,800円



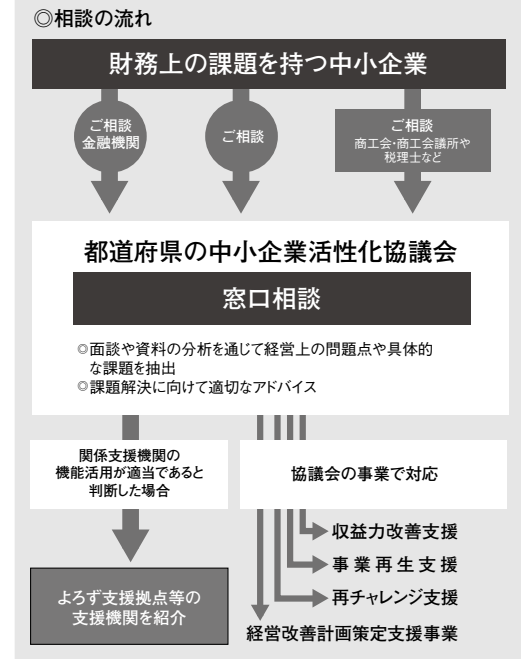
栃木県中小企業活性化協議会は、金融機関・民間専門家・各種支援機関と連携し「地域全体の収益力改善、経営改善、事業再生、再チャレンジの最大化」を追求する公的機関です。財務上の課題をお持ちの中小企業の相談に対して、面談や資料の分析を通して経営上の問題点や具体的な課題の抽出、課題の解決に向けた適切なアドバイスを発行しており、飲食業、宿泊業等専門窓口の設置や栃木県信用保証協会と連携し、支援をより一層強化しています。

問合せ  
栃木県中小企業活性化協議会  
☎028-610-4110



相談で、企業は強くなる。 中小企業活性化協議会 栃木県中小企業活性化協議会ホームページ

公正中立な公的機関として、中小企業の実態、ニーズに合わせて幅広く支援策を用意しています。秘密は厳守しますので、お早めにご相談ください。ご相談は、事前に電話でのご予約をお願いします。



中小企業活性化協議会は  
中小企業の駆け込み寺です

栃木県中小企業活性化協議会

「親学出前講座」を活用しませんか

社内研修として

宇都宮市では、「子育て」に関する講話やワークショップを行う「親学出前講座」を実施し、保護者の学びを応援しています。日頃は仕事で忙しく、子育てに関心があっても講座などに参加できない保護者の方々のために、今年度は35種類の講座プログラムを用意しました。福利厚生の一環として本講座を活用してみませんか。講師謝金は無料で実施できます。お気軽にお問い合わせください。

問合せ  
宇都宮市教育委員会事務局  
生涯学習課  
家庭教育 地域人材グループ  
☎028-632-2679



詳細はこちら

「暮らしの便利帳2024」  
官民協働発行事業について

宇都宮市

宇都宮市では、市民が安全で安心して快適に暮らすために必要な行政情報等を掲載した「暮らしの便利帳」を2年毎に発行し、市内全世帯へ配布しています。この発行費用については、民間事業者の広告掲載によって賄っているところであり、官民協働で発行しています。行政情報に加え、地域や民間の情報掲載することで市民の皆さまの利便性向上を図れるものと考えております。つきましては、本年10月に発行予定の「暮らしの便利帳2024」の広告掲載のご案内に協働発行事業者の株式会社ネックスの担当者が伺うことがありますので、ご理解のほどよろしくお願い申し上げます。

問合せ  
宇都宮市広報広聴課  
☎028-632-2028



全国的に猛暑になった昨年の夏、北日本を中心に、多くの場所で見られる暑さを記録しました。特に、秋田県内は暑さの勢いが止まらず、過去の観測史上最高気温上位10位のうち、五つが更新されたほどでした。

この記録でふと思いついたのが、秋田の夏の風物詩「ババヘアアイス」の屋台。道路沿いのパラソルの下、おばあちゃんがヘアで2色のアイスを花の形に盛り付けてくれます。15年前に訪れたときは、現在ほど暑くなかったのですが、近年の異常な暑さに、屋外での販売は店員さんの体調が心配になります。さらに今年は、ペルー沖の海水温が平年より低いため、「ラニーニャ現象」が発生する予想で、猛暑の可能性が高まっています。熱中症にますます注意が必要です。

例年、熱中症で救急搬送される人は高齢者が半数以上ですが、

現役世代も3分の1を占めています。実は、熱中症は気温だけでなく、湿度、風速、日射量など複数の要素が関係しています。気温の数字だけ見ていると油断しがちです。そこで、参考にしていただきたいのが「暑さ指数(WBGT)」です。先ほどの複数の要素を考慮した熱中症リスクの指標で、指数31以上が「危険」ランク。外出を控えることが求められています。次に「厳重警戒」や「警戒」レベルがあり、室温の上昇や十分な休憩についても注意喚起されています。

2021年以降は、この暑さ指数を活用した「熱中症警戒アラート」が提供されています。前日や当日の予想で、観測地点のどこかが指数33以上になると都道府県単位で発表されます。昨年の発表は合計1232回でした。そして、今年からはさらなる猛暑に備えて、もう一段階

特別なアラートが開始されました。それが「熱中症特別警戒アラート」です。これは、都道府県の全地点の暑さ指数が35以上になった時に発表されます。過去10年間で基準に達したことはありませんが、暑さレベルは容赦なく上がっています。

さて、職場では「安全配慮義務」というものがあります。職員の熱中症に関しても十分に注意が必要です。屋外での作業は、適切な判断で休憩や休止を取り入れ、風通しの良い服装や水分補給にも配慮しなくてはなりません。熱中症が疑われ、症状が回復しない場合は、早急に救急車を呼ぶ必要があります。屋内の環境にも同様に気を配り、猛暑を安全に乗り切りましょう。熱中症は対策をすれば避けられる症状です。暑さ指数や警戒アラートを活用して、職場でも積極的な熱中症対策ができると思います。



藤富郷 / ふじとみ-ごう

気象予報士、税理士。埼玉県三郷市生まれ。早稲田大学大学院理工学研究科修了。大学院在学中に気象予報士に登録。日本テレビ「スッキリ」で気象キャスター。さらに、出演しながら税理士試験に合格し、2016年に開業。21年に越谷税務署長表彰受賞。趣味の鉄道では、鉄道イベント出演や時刻表、鉄道模型雑誌にコラムを寄稿。プログラミングやダムにも造詣が深く、「複業」として得意を組み合わせて幅広く活躍中。地元の「三郷市PR大使」を務めるなど、地域とも関わりも深めている。

## 和同開珎発行の背景とは?

下野市立しもつけ風土記の丘資料館 山口 耕一



和同開珎 (わどうかいほう、わどうかいちん)  
(上三川町島田遺跡出土、上三川町教育委員会蔵。写真提供:大田原市なす風土記の丘湯津上資料館)。  
実寸直径で約24mm

およそ20年前まで日本最古の貨幣と言われていた「和同開珎」ですが、栃木県内からは上三川町島田遺跡(図版参照)と小山市飯塚古墳群からそれぞれ1枚が出土しているのみです。都の置かれた畿内を除いて、地方では貨幣経済が未発達で、その価値が理解されず使用できなかったのか、地方での出土例はわずかです。

ところで、飯塚古墳群の出土例を「盗掘者が落とした」という説があります。そもそも都でしか流通していないような貨幣を所持した者が、自ら盗掘をするのでしょうか? この古墳群からほど近い、下野国府(栃木市)や

下野国分寺(下野市)にいた官人や僧などが亡くなった際に古墳を再利用して埋葬し、貨幣を副葬品としたと考えた方が素直かもしれません。

さて、和同開珎発行の経緯についてはいくつか疑問があります。「続日本紀」によれば、708年の正月11日に武蔵国秩父郡から和銅(精錬を要しない自然銅)が献上されたため、それまでの元号「慶雲」を急ぎ「和銅」に改元したのでした。

元明天皇の詔には、「献上された熟銅は、天と地におられる神がともに天下統治が安定していることを祝福し、その功績により瑞宝を下賜されたので元号を和銅とする」と記されています。

なぜ、一塊の銅の献上で改元となり、国を挙げて祝ったのでしょうか? 飛鳥・奈良時代、自然現象や特異な動植物の出現や地方から特別な献上品などがあつた場合、それを瑞祥(めでたいこと)の兆しとして改元していた時代でした(「大宝」や「慶雲」など)。しかし秩父から銅が献上される以前、因幡(鳥取県西部)や周防(山口県東部)からすでに銅が献上されていることから、最初のお祝いだからという訳でもありません。

和同開珎を理化学分析すると、長登銅山(山口県美祿市)から産出された銅の事例が見られます。はじめは秩父産銅でしたが、その後はあまり使用されなかったとも考えられます。

この秩父産銅の献上から和銅銭(和同開珎)発行までのプロセスには、元明天皇の即位と絡めた政治的意図が深く関わっていると考えられます。後の元明天皇(阿閉皇女)の嫡子である文武天皇は、持統天皇から皇位を継承しましたが、在位10年の707年6月に若くして崩御します。このため、文武天皇の生母である元明天皇(天智天皇第四皇女)が即位します。

この背景として、天智天皇が決めた「不改制」(改変されることのない規則)によって継承される皇統の正当性を揺るぎないものにするという、藤原不比等ら壬申の乱を経験した政権運営者の深い思惑があったと考えられます。この時期に政府の中枢で参議として働いていた下野朝臣古麻呂も関与していたのかもしれませんが、一連の動向に辻褃の合わない状況がみられることから、銅の献上でなくとも実行され用意されていた計画だったとも考えられます。1月に熟銅が献上され、4カ月後の5月に和同開珎が鑄造されますが、この時に鑄造されたのは銅銭でなく銀銭でした。銅銭の和同開珎は約半年後の7月に近江国で鑄造され、8月に発行されました。

### あなたも挑戦! 「宮のもの知りクイズ」

世界的なアルトサクソ奏者で、第1回宇都宮市民栄誉賞を受賞した人はだれ?



- ① 渡辺貞夫 ② 本多俊之 ③ 阿部 薫 ④ 宮 太郎

42

「今月号の答え」(左) ① 渡辺貞夫  
〈解説〉市民栄誉賞は、宇都宮市の名声を高めた人などに授与される賞です。世界の「ササガ」は国内で最も高い調音器を誇る「ササガ」の製造者。渡辺貞夫

あなたの本づくりをお手伝いします。

一冊のぬくもりを大切にしたい。  
これが私たちの編集コンセプトです。

図書出版・企画・編集・制作

39th SINCE 1985 随想舎

まずはお電話を ☎028-616-6605

http://www.zuisousha.co.jp 〒320-0033 栃木県宇都宮市本町10-3 TSビル

総務・営業部 ☎TEL.028-616-6605 FAX.028-616-6607 編集・制作部 ☎TEL.028-616-6606 FAX.028-616-6608 e-mail: info@zuisousha.co.jp



# 後継者不在の老舗運送業者を支援

## M&Aを活用した事業承継取り組み事例の紹介

### 1 相談に至るまでの経緯

「従業員の雇用の維持や、取引先との安定的な関係を維持しながら会社を次世代まで残したい。親族に引継ぐか第三者へ譲渡するか、どのように事業承継をしたら良いのか悩んでいる」（丸文運輸）

譲渡企業の丸文運輸は昭和54年9月設立、業歴44年の足利市内では歴史のある運送業者。車両は10トン車3台・4トン車6台を保有し、営業エリアは宮城県仙台市から愛知県名古屋までの広範囲に及び、主に発注元の配送業務を行っています。またGマーク（自動車運送事業安全性評価事業）を取得するなど、安全性の向上にも積極的に取り組んでいる企業です。

丸文運輸は長谷川光江社長の義父が創業した会社で、その後息子である光江社長の夫が後を継ぎ、現代表者の光江社長は三代目です。光江社長は平成31年3月に取締役に就任し、二代目社長の夫と共に経営に携わり、令和3年6月に夫の逝去

創業44年の後継者不在の老舗運送業の会社を、旧知の同業者が事業領域の拡大や業績の向上、従業員の確保を目的にM&Aで譲り受けた事例をご紹介します。売り手の会社は、従業員の雇いを継続させることができ、取引先に迷惑をかけることなく、無事に事業を譲受会社に引継ぐことができました。



栃木県事業承継引継ぎ支援センターサブマネージャー 入江 潤

に伴い代表取締役に就任しました。

光江社長は夫の逝去後の経営方針や次世代への事業承継について、どのようにしたら良いか悩んでいました。そこで国が設置した無料経営相談所である「栃木県よろず支援拠点」に会社経営全般や事業承継について相談。それがきっかけとなり、「栃木県よろず支援拠点」の紹介で当センターに事業承継の相談となりました。

長谷川社長は、相談当初は親族内での承継も考えましたが、当センターと数度の面談を行い事業承継についてアドバイスをさせていただき、親族内での相談を重ね熟慮の末、M&Aで第三者へ引き継ぐ決断にいたったのです。

「事業領域の拡大・業績の向上、従業員の確保を目的に会社を引き継ぎ、同時に物流業界の2024年問題にも対応したい」（有松崎加工）



譲渡企業：有限会社松崎加工



左から丸文運輸社長長谷川社長、有松崎加工社長

同社はかねてから事業領域の拡大・業績の向上や従業員の確保を企図しており、それにより物流業界の2024年問題への対応も可能と考えておりました。

そのような状況のもと、旧知の丸文運輸の長谷川社長より譲渡相談を受け、前向きに対応することを決断し、手続きの進め方、留意点についてアドバイスを求め当センターに相談となりました。

### 2 事業承継・引継ぎ支援センターでの支援内容

#### M&A手続きの流れ

M&Aで会社を引き継ぐ際の、手続きの流れは、①相談②ノンネームによる

マッチング③トップ面談④交渉⑤基本合意⑥デューデリジェンス（※）⑦契約締結となります。

※「デューデリジェンス」とは投資を行うにあたって、投資対象となる企業や投資先の価値、リスク等を調査すること

当センターでは、会社を譲渡したい、または会社を譲り受けたいとの相談を受けた際は会社名は公表せずに業種、所在エリア、凡その規模・従業員数、希望条件等をノンネームデータとして連携機関に情報を開示しております。丸文運輸においてもノンネームデータを開示し、数社から照会がありました。最終契約には至りませんでした。

そこに、松崎社長より同業の丸文運輸の引継ぎを考えており、当センターにアドバイスをお願いしたいとの相談がありました。

た。手続を進めるにあたり、当センターではM&Aで事業を引継ぐ際の留意点や手続きの進め方を説明し、理解いただきました。長谷川社長と松崎社長は同業者であることや、先代社長同士の交流が深かったこともあり結びつきは強く、交渉は順調に進みました。

譲渡価格については時価純資産法に基づいて売り手の満足できる金額が提示され、銀行借入金で光江社長の保証解除、従業員の処遇も引継ぎ前の条件を継続することで双方合意し、基本合意書を締結しました。松崎社長からは買手側の手続きを取引金融機関の足利銀行に委ね、足利銀行紹介の税理士のもと詳細な財務内容の検証（デューデリジェンス）を行い、内容に変更がないことを確認し最終的に株式譲渡契約締結に至りました。

### 3 M&Aによる効果

#### 売り手、買い手ともに満足

売り手の丸文運輸の長谷川社長にとっては、初回相談から4年4カ月という長い期間を要しましたが、事業意欲のある若手社長に会社を引継ぐことができ、また従業員の雇用の維持や取引先との安定的な関係の継続も可能となりました。さらに満足の行く金額で事業を次世代に譲渡することができ、安心して引退することができました。

一方、買い手企業である松崎加工の松崎社長にとっては7カ月という短期間で、同業者の丸文運輸を引継ぐことで事業領域の拡大・業績向上・従業員の確保をすることができました。相乗効果が大きい期待されます。売り手、買い手双方にとって大変意義のあるM&Aとなりました。



譲渡企業：丸文運輸株式会社

## M&Aを活用した事業承継

### 譲渡企業の概要

会社名：丸文運輸株式会社  
代表者：長谷川 光江（62歳）  
所在地：足利市  
設立年月：昭和54年9月  
資本金：22百万円  
設立年月：昭和54年9月  
業種：運送業  
従業員：8人  
相談から譲渡までの期間：4年4ヵ月

### 譲受企業の概要

会社名：有限会社松崎加工  
代表者：松崎 恭博（42歳）  
所在地：佐野市  
資本金：8百万円  
業種：運送業、倉庫業、  
ポリエチレンフィルム加工業  
従業員：20人  
相談から譲受けまでの期間：7ヵ月

### 事業譲渡の概要

譲渡方法：株式譲渡  
支援方法：M&Aのアドバイザー



公式ウェブサイト  
バックナンバーはこちら

問合せ  
栃木県事業承継・引継ぎ支援センター  
宇都宮市中央3-1-4  
栃木県産業会館7階  
☎028-612-4338  
https://tochigi-hikitsugi.jp



来場日を早く予約できる

# 超早割1日券がおトク!!

大人 (満18歳以上)	会期中 7,500円	前売価格 6,000円
中人 (満12-17歳)	会期中 4,200円	前売価格 3,500円
小人 (満4-11歳)	会期中 1,800円	前売価格 1,500円



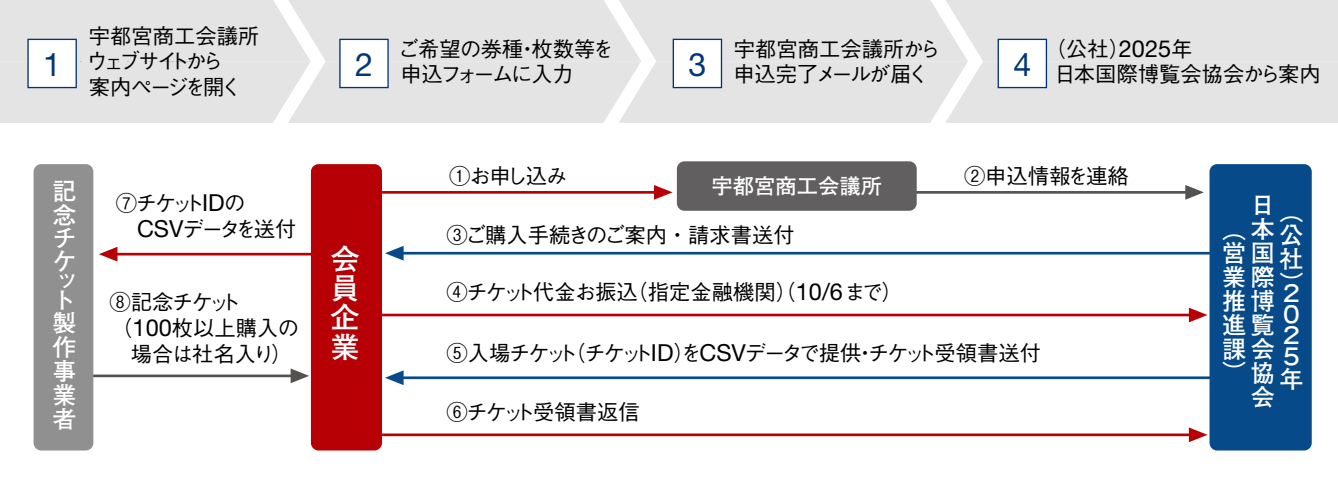
お得な前売チケット、各種好評販売中!

チケット購入はこちらから  
万博チケット

- ◎ 超早期購入割引の特典  
OFF!!
- ◎ 大人1日券の価格が20%OFF!!
- ◎ パビリオン・催事の事前予約特別抽選があります!
- ◎ (抽選申込) 2024年9月25日~10月6日、当選発表... 2024年10月12日)
- ◎ 通常は100枚以上の申込が必要なカードサイズ・紙素材の記念チケットが、1社1枚から作成可能です(有料)

問合せ  
総務部  
☎028-637-3131

## チケット入手手順



## TOPICS

# 大阪・関西万博の超早期購入割引チケットを販売します!!

価格20%オフなど特典がいっぱい!!

2025年4月13日に開幕する「2025年日本国際博覧会(大阪・関西万博)」の前売入場チケットの販売が始まりました。当所ではお得な価格で購入できる「超早期購入割引チケット」のお申し込みを受け付けています。この機会にぜひお買い求めください!

### 超早期購入割引の特典

◎ 大人1日券の価格が20%OFF!!

◎ パビリオン・催事の事前予約特別抽選があります!

### 【申込期限】

2024年9月13日(金)まで

### 【申込方法】

当所ホームページからWEBで申込または本号折込チラシに必要事項をご記入のうえ、FAXでお申し込みください。(申込後のキャンセルは理由を問わず払い戻しはできません)

当所での申込受付後、万博協会に連絡します。その後、万博協会から申込事業所宛にチケット購入手続きに関する連絡が入りますので、正式な購入手続きをお願いします。



市内ホテルで開かれた令和6年度第1回常議員会並びに通常議員総会



総会であいさつする藤井会頭

# 令和6年度第1回常議員会並びに通常議員総会を開催

## 令和5年度事業報告並びに収支決算など6議案を承認

当所では、6月24日(月)に、令和6年度第1回常議員会並びに通常議員総会を開催しました。会議では、令和5年度事業報告並びに収支決算、常議員の選任、当所表彰規則に基づく退任表彰と名誉議員の名称贈呈、受託事業の受託費用確定等に伴う令和6年度補正予算、会員および特別会員の加入など6議案が承認されました。常議員の選任では、野村證券(株)宇都宮支店の石黒智之氏、(株)みずほ銀行

宇都宮支店の藤山泰弘氏、(一社)宇都宮建設業協会の野澤充広氏の3人を常議員に選任しました。続く退任表彰および名誉議員の名称贈呈では、本年3月31日付で当所議員を退任された笠原正人氏(アサヒタクシー(株)代表取締役)と5月15日付で退任された菊池三紀男氏(一社)宇都宮建設業協会会長)の2人の退任表彰と名誉議員の名称を贈ることが承認されました。報告事項では、退任された2人が日本商工会議所退任表彰を受賞したことが報告されるとともに、夏の風物詩として市民に定着し、地域活性化にまちづくりに貢献したとして「オリオン七夕まつり実行委員会」が関東商工会議所連合会ベスト・アクション受賞したことなどが報告されました。



深澤代表幹事が首頭を取って乾杯

藤井会頭からのあいさつ後、当所議員懇話会の深澤代表幹事の乾杯で懇親会が始まり、議員同士の交流を深める機会となりました。



## 頭の体操をはじめよう! クロスワードパズル

クロスワードを解き、A~Eでできる言葉を答えてください

●以下の解答フォームを読み取り、メールアドレスから解答してください。  
ハガキの場合は、住所氏名明記の上、宇都宮商工会議所へ封筒に入れて送ってください。  
正解者の中から各様に1000円分の図書カードを1枚上げます。  
締め切り7月31日到着まで。  
※当選発表は、発表までにかえていただきます。

●タデのカギ

1. 氷を入れた○○○コーヒー
2. ヒキガエルの俗称
3. 面倒で気乗りがしないこと
5. 動作などが洗練されているさま
6. 衣服の全体または部分の長さ
8. 電流の単位アンペアの記号
11. タタキといえはこの魚
13. 背中のコブが特徴的な動物
15. キングコングのモデル
17. 酢飯をさます時におおく
18. 貨物を運搬する自動車
19. 三つ葉○○○は徳川家の紋所
21. 刻々と過ぎてゆく
22. 「水母」と書く、海の生き物
24. おにぎりに1枚巻く
26. ふくらむタイプもある菓菓子

●ヨコのカギ

1. 夏、ツルにラッパ形の花が咲く
4. スパゲッティやマカロニはこの一種
7. 鳥根県の県庁所在地
9. 「まいりました」と認める
10. くじのハズレ
12. よく効いている車内は涼しい
14. 急に誘われてもつかないよ...
16. 「。」と「。」で○○○点
18. さっと降ってすぐにやむ○○○雨
19. 恩を○○で返してはいけません
20. AMやFMで放送
22. カイコはこの植物の葉を食べて育つ
23. 鬼の頭にニョッキ
25. 浜辺でキレイなのを拾ったよ
27. 清潔なさま
28. 限りがないこと

1		2	3	4	5	6
		D				
		7		8		9
10	11		12		13	
		14	15		16	17
18				19		
		20	21		22	E
23	C		25		26	
27					28	

パズル制作：スカイネットコーポレーション

**応募先**

〒320-0806 宇都宮市中央3-1-4  
宇都宮商工会議所 会報「天地人」係  
※個人情報保護法に基づき、応募データは上記目的以外には使用しません。

先月号の答え：トコロロン

## 心に潤いを ミュージアムガイド

**栃木県立美術館** ☎028-621-3566

企画展「ベル・エポック―美しき時代」パリに集った芸術家たち  
ワイズマン&マイケル コレクションを中心に  
9月8日(日)まで

本展は、ベル・エポック期と称される黄金時代のパリを舞台にした映画「ディリリとパリの時間旅行」(中略)に触発され企画されました。19世紀末から20世紀初頭の世紀転換期始まるベル・エポックは美しき時代として回想され、美術だけでなく様々な芸術や科学技術が発展しました。(中略)トゥールーズ=ロートレックやシェレによるポスター、生活を彩る工芸品やファッション、貴重書といった豊富な資料を含む国内外の作品によって紹介されます。(同館ホームページより)

一般=1200円/大・高校生=600円/中学生以下無料

**宇都宮美術館** ☎028-643-0100

企画展「大川美術館コレクションによる 20世紀アートコレクション  
ピカソ、ベン・シャーンからポップ・アートまで」  
8月18日(日)まで

第二次世界大戦後には戦後復興を成し遂げたアメリカに芸術の中心地が移ります。社会情勢を見つめたアメリカン・シーンの芸術家や、アメリカで学んだ日本人の芸術家たち、そして日用品を主題としたポップ・アートの芸術家が多彩な作品を制作します。本展では、大川美術館(群馬県桐生市)が所蔵する20世紀アートのコレクションから逸品を厳選して展示し、20世紀美術の多様な芸術の様相を紹介します。(後略)(当館ホームページより)

一般=1000円/大・高生=800円  
中・小生=600円

**栃木県立博物館** ☎028-634-1311

企画展「とちぎ江戸絵画(アート)の底力 珠玉の上野記念館コレクション」  
第Ⅱ期 7月15日(日)まで

宇都宮市の住宅街に佇む上野記念館は、学校法人宇都宮学園の創立者・上野安昭氏(1886~1930)の遺徳を偲び昭和51年(1976)に創設された私立博物館です。同館は栃木県指定文化財を含む2000点あまりを所蔵し、その中でも栃木県の江戸絵画史を辿ることができるコレクションには注目すべきものがあります。たとえば、本県出身の幕府御用絵師・狩野梅春貞信(梅深賢直)、画人の小泉斐や高久麗匡、麗匡の師・谷文晁、画才に優れた宇都宮藩主・扇田忠翰の作品などがあげられます。(後略)(当館チラシより)

一般=260円/大・高生=120円/中学生以下無料



※最新情報は各施設にお問い合わせください。

**天地人** 題字：第16代会頭 藤井 清氏 揮毫

vol.730 令和6年7月10日発行  
発行所 宇都宮商工会議所  
〒320-0806 宇都宮市中央3-1-4  
☎028-637-3131 FAX028-634-8694  
https://www.u-cci.or.jp

編集発行人 野原正祥  
編集・制作 有限会社 随想舎  
©宇都宮商工会議所  
本誌記事・写真・イラストなどの無断転載を禁じます。

後編集

暑さを感じる季節になってきましたね。今回は、読者向けのアンケート調査として手土産に関する調査を実施しましたが、いかがでしたでしょうか。

私も手土産で悩むことが多いですが、近年は暑い時期が長いので保存期間を気にするようになりました。また、手土産を持ち帰る人のことを考えて、重さを気にする人がいるようです。

今回の記事のように、親しみを感じられる企画で今後も特集していきたいと思ひます。

「天地人」由来

天に星、地に花、人に愛を  
採用し、天を宇都宮、人を山川神社  
地を宇都宮城、人を市民の和に  
なぞらえて宇都宮の豊かな自然  
環境、歴史的風土を考察して  
名づけました。

# 宇都宮市

UTSUNOMIYA

## 重力を超えろ。SLACKLINE UTSUNOMIYA GAMES 2024開催!



世界で活躍する選手たちが出場するスラックラインの大会が開催されます。

競技のほかにも、スラックライン体験コーナーや、ハイフタイムショーでのブレイクダンスチーム「OCEAN RIBE」のブレイクダンスなど家族で楽しめる注目のコンテンツが盛りだくさんです。

世界トップレベルの華麗なテクニクや白熱する試合を間近で観戦できますので、ぜひお越しください。

■SLACKLINE UTSUNOMIYA GAMES 2024

【日時】  
7月28日(日)  
午前9時30分〜午後4時(予定)

【会場】  
ブレイクスアリーナ宇都宮(宇都宮市体育館)

【チケット】  
1枚500円(全席自由・再入場可)

QRコード  
「SLACKLINE UTSUNOMIYA GAMES 2024」開催のお知らせ

SLACKLINE UTSUNOMIYA GAMES 2024

問合せ/ (公財)宇都宮市スポーツ振興財団 スポーツ企画グループ  
☎028-663-1611 平日午前9時〜午後5時

## 前橋市

MAEBASHI

## 水戸市

MITO

**第68回前橋花火大会、観覧席販売開始!**

8月10日(土)に開催される第68回前橋花火大会の観覧席は、お一人さま2000円から各種で用意しております。会場周辺は大変混み合うことから、安心して観覧できる有料観覧席をご購入ください。

詳細は、前橋花火大会公式サイト「https://www.maebashihanabi.jp/」をご覧ください。

【日時】  
令和6年8月10日  
午後7時10分〜8時10分(荒天中止)

【会場】  
利根川河畔(大渡橋南北河川緑地)

【販売開始日】  
令和6年7月1日(日) 午前10時

【購入方法】  
「前橋花火大会チケット予約センター」インターネット上で

**北関東自動車道の開通で、より近くなった北関東の三県。知っているようで案外知らない「お隣さん」群馬県・茨城県の魅力や観光スポットを、ご紹介いたします。ぜひ足を延ばしてみてください。**

【日時】  
令和6年7月27日(土)  
午後7時30分〜8時30分  
※荒天時は28日(日)に順延

【会場】  
千波湖(会場の一部に有料観覧席を設けます)

◆プログラムや有料観覧席チケット、交通規制等に関する詳細は、公式サイトをご覧ください。

第68回前橋花火大会

問合せ/ 前橋花火大会実施委員会  
(公益財団法人前橋観光コンベンション協会内)  
☎027-235-2211

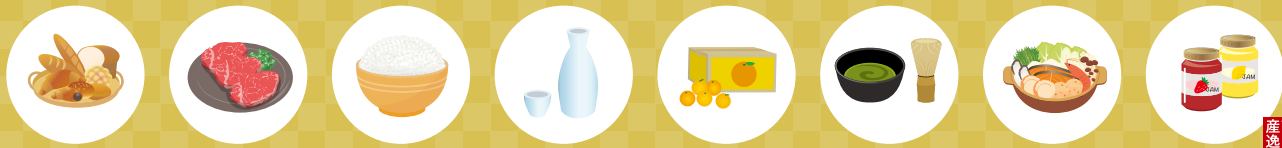
公式サイトはこちら

第64回水戸黄門まつり 水戸借楽園花火大会

問合せ/ (一社)水戸観光コンベンション協会  
☎029-224-0441

公式サイトはこちら





産直  
逸品

お歳暮商戦に  
チャレンジしませんか!?



Yahoo!ショッピングに簡単出店!

ギフト専門通販サイト

おもてなしギフト



ご自慢の商品を  
ギフトにして、

Let's challenge  
the Omotenashi Gift Shop!

お歳暮は、贈答用のため客単価が大きく上がる傾向にあります。全体的にインターネット通販で贈答品を購入する世帯が増えており、なかでもお歳暮の伸びが顕著です。検索ボリュームも、お歳暮は11月中旬頃から増えてきますので、スケジュールを意識して今から動き出しましょう!

「おもてなしギフトショップ」とは…  
横須賀商工会議所が大手モール(Yahoo!ショッピング・PayPayモール)上に運営する、ギフト専門のネットショップです。



※掲載イメージ

おもてなしギフトショップの特徴

電子メールが使えればOK!



店舗運営  
不要



配送伝票  
記入不要



専門知識  
不要



専門家による取材、  
プロによる  
ページ作成



ページ構築費・  
更新に係る  
費用は不要

出店までおよそ  
1か月かかります。  
9月~10月初旬  
までに開始すると  
安心です。



※出店に係る費用については年会費(11,000円)のほかに、商品の販売に応じて手数料(商品価格の30%)がかかります。



詳細はこちら

https://www.u-cci.or.jp/  
business/omotenashigiftshop

おもてなしギフト

検索

まずは、お気軽にお問い合わせください!

問合せ

宇都宮商工会議所 地域振興部  
TEL.028-637-3131